

## Candados que hacen sostenible a Intense Live

1- Debemos entender que a la hora de ingresar a Intense Live, estamos invirtiendo en un sistema de **crowdfunding** el cual establece un contrato por 12 meses, con nuestra inversión se compran vehículos, los cuales se utilizan para transporte de movilidad en los rubros de rent a car, taxis, transporte escolar, transporte empresarial, entre otros. Los vehículos no duran 12 meses en servicio, aproximadamente duran 4 años en promedio como medio de transporte, lo que significa que el primer año los vehículos trabajan para entregar la rentabilidad a cada inversionista, pero al finalizar el mismo, la compañía **Intense Live** se queda completamente con el vehículo y con el servicio que el mismo presta, haciendo que año tras año sea más sólida y sostenible en el tiempo.

2- Hablando del sistema de **crowdfunding** se establecen paquetes de inversión dentro de los cuales se entregan una rentabilidad pactada por el lapso de tiempo determinado.

El primer paquete es de \$150, pero este paquete no cuenta con una rentabilidad, simplemente nos entrega la posición para ser desarrolladores del negocio y ganar comisiones por cada inversionista que traigamos, se estipula que un 60% de los inversionistas ingresa con este paquete, lo que significa que es dinero líquido que queda para la empresa.

3- A continuación tenemos el paquete de \$300 y aquí hablaremos de otro de los candados, ya que para poder retirar las ganancias desde nuestro Back Office hacia nuestras billeteras debemos contar con un mínimo de \$300, lo que significa que cada inversionista que ingrese \$300 deberá esperar 5 meses para retirar sus ganancias, durante esos cinco meses la compañía ya

multiplicó el dinero con las operaciones de movilidad que ofrece en cada país.

4- Cada desarrollador de negocio o líder de equipo al finalizar su contrato a modo de licencia deberá ingresar a la compañía el 20% de las ganancias por el bono binario, no de la rentabilidad pasiva de cada paquete. Lo que también hace que ingrese año tras año un volumen de dinero a la empresa para seguir sosteniendo el sistema de programa de afiliados.

5- En materia de distribución de comisiones y bonos dentro del Programa de Afiliados, **Intense Live** reparte entre un 20 o 25%, pero con dichos candados nombrados anteriormente podemos ver que su sistema está totalmente equilibrado, no dejando que haya un flujo de derrame de dinero saliente mayor al flujo de dinero entrante.

6- En unos meses más tendremos **Intense Move** la cuál será una aplicación que estará registrada en la bolsa de valores y eso nos dará acceso a comprar acciones de la compañía, de por vida, la aplicación estará en funcionamiento en más de 60 países lo que significa que tanto los ingresos de dinero, la sostenibilidad y sustentabilidad de **Intense Live** se hará cada vez mayor.

7- La rentabilidad de cada paquete se entrega a partir de los primeros 45 días, el primer pago, luego ya es mes a mes calendario. Si dicho paquete supera los \$300 mínimo se podrá efectivizar la rentabilidad.